

Attaché.e commercial.e BtoB et collectivités

Poste basé à Marseille (13) • CDI

Contacts

Responsable hiérarchique : Directeur Général

Organisme recruteur

Créée en mars 2013, la Société Coopérative d'Intérêt Collectif Enercoop PACA est une coopérative de fourniture et de production d'électricité 100 % renouvelable.

Les objectifs de la coopérative, dont le champ d'action se limite principalement à la région Provence-Alpes-Côte d'Azur, sont les suivants :

- investir collectivement dans des moyens de production d'énergie renouvelable (hydraulique, éolien, solaire, biomasse...);
- commercialiser une énergie d'origine locale et 100% renouvelable aux particuliers, professionnels et collectivités de la région ;
- offrir des services liés à la maîtrise de l'énergie dans le but de réduire les consommations (conseil, diagnostic, formation, achats groupés...);
- mettre en œuvre des systèmes permettant le rapprochement entre production d'énergies renouvelables et consommation optimisée, en vue d'une gestion collective de l'énergie au plus près des territoires.

De manière plus globale, le projet d'Enercoop Provence-Alpes-Côte d'Azur vise à une réappropriation citoyenne des enjeux énergétiques et des moyens de production.

Enercoop PACA constitue l'antenne régionale du fournisseur national Enercoop, et fait à ce titre partie d'un réseau de 10 coopératives en France, avec lesquelles elle travaille étroitement.

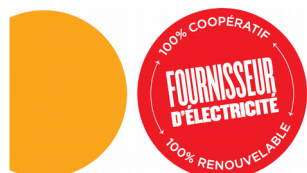
Plus d'informations : <http://paca.enercoop.fr/>

Missions

Sous la responsabilité du Directeur Général et au sein d'un pôle commercial de 3 personnes, vous exercerez le rôle d'attaché.e commercial.e auprès des professionnels et des collectivités territoriales.

Le poste comporte trois missions principales :

- élaborer et mettre en œuvre la stratégie commerciale à destination des clients professionnels et des collectivités territoriales
- appuyer les attachées commerciales à destination des particuliers lors des pics d'activité
- participer à la vie de l'équipe et du réseau Enercoop



28, boulevard National - 13001 Marseille - Tél. : 04 84 25 89 19

contact@paca.enercoop.fr - paca.enercoop.fr

Enercoop Provence-Alpes-Côte d'Azur - SCIC SA à capital variable - RCS Marseille 539 192 872
Siège social : 83, rue Horace Bertin - 13005 Marseille

Activités

De manière coordonnée avec le reste de l'équipe :

Fixer les objectifs commerciaux annuels en coordination avec le Directeur Général

- Assurer le suivi mensuel des objectifs et ajuster la stratégie en conséquence en fonction des résultats
- Décliner les objectifs commerciaux dans un plan d'action annuel

Piloter l'activité commerciale à destination des professionnels et collectivités

- Mettre en place une dynamique commerciale dans la région
- Répondre aux demandes des clients professionnels et réaliser l'enregistrement des prospects et des contrats dans le système d'information de l'entreprise

Appuyer l'équipe commerciale à destination des particuliers (ponctuellement)

- Gérer l'entrant des courriels et du standard téléphonique
- Gérer la relation commerciale
- Gérer la souscription des contrats

Participer à la vie d'équipe et du réseau

- Réunions d'équipe, séminaires, assemblée générale, participation à la commission commerciale « professionnels et collectivités » du réseau national Enercoop

Autres liens

- Collaborer avec le responsable du pôle Communication pour l'activité commerciale (supports et relais de communication)
- Collaborer avec le responsable du pôle Vie Coopérative pour la prospection de nouveaux clients professionnels et collectivités

Profil recherché

- autonomie, capacité d'être force de proposition
- rigueur et sens de l'organisation
- aisance orale et bonnes capacités relationnelles
- compétences rédactionnelles
- bonne maîtrise des outils informatiques
- connaissance des enjeux environnementaux et des énergies renouvelables
- connaissance du milieu coopératif et/ou associatif
- niveau bac+5 ou 3 ans d'expérience sur un poste similaire
- permis B

Conditions

Type de contrat : CDI

Prise de fonction : décembre 2018

Temps de travail : 80 % d'un temps plein en forfait jour – 4 jours travaillés par semaine,

Travail occasionnel en soirée et en week-end

Rémunération selon grille salariale interne

Lieu de travail : Marseille, déplacements sur le territoire régional

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation dans un fichier pdf nommé
NOM_Prénom_PosteCommercialPro.pdf, par courrier électronique uniquement, à recrutement@enercoop-paca.fr avant le **07/11/18**